

millionaire

idee per lavorare e vivere meglio

franchising

34 PAGINE
DEDICATE ALLE
OPPORTUNITÀ
PIÙ NUOVE

www.millionaire.it
tariffa R.O.C. - Poste Italiane spa
spedizione in a.p. D.L. 353/03
(conv. L. 27/02/04 n. 46)
art. 1, comma 1, DCB (MI)
periodicità mensile
4 EURO (per l'Italia)
n. 6 - Giugno 2009

Nuove opportunità, mestieri
e idee per guadagnare con chi
si giura amore eterno

EVVIVA GLI

SPOSI

E IL BUSINESS CHE C'È DIETRO

Quelli dal grilletto facile
COME SI AVVIA UN POLIGONO

Nuove gelaterie
ITALIANI ALLA
CONQUISTA DEL MONDO

Immobili
VENDERE CASA
CON UNA LOTTERIA



BLOG QUANDO DIVENTA UN LAVORO LAUREA COPIATA UNA TESI SU DUE ESTATE LAVORI
STAGIONALI DESIGN IDEE CHE FUNZIONANO STORIE PARLA L'UOMO-GHEPARDO NUMERI
UNO MATTEO CONTRO I BASTARD PARTIRE LA SICILIA DI PORTO EMPEDOCLE E DINTORNI

proposte a confronto

PROFILI IN DETTAGLIO, PER CAPIRE BENE CHE COSA CHIEDONO E OFFRONO I FRANCHISOR DI UN SETTORE

INFORMAZIONE PUBBLICITARIA



➤ **Materassi & Materassi** Anche per riposare bene, la tecnologia e la ricerca scientifica offrono opportunità che migliorano la qualità della vita. Ma il consiglio giusto lo possono dare solo degli esperti.

PROPOSTA negozi di materassi e accessori per il riposo

ANNO DI LANCIO	1997
P. VENDITA DIRETTI	5
P. VENDITA AFFILIATI	50
DURATA DEL CONTRATTO	5 anni
SUP. MEDIA DEL P. V.	90-100 mq
INVESTIMENTO	20mila euro (iva inclusa)
DIRITTO D'ENTRATA	No
ROYALTY	No

INFO Alessanderx Spa
Tel. 0574 51011,
Num. Verde 800 012460
www.materassiematerassi.it
info@materassiematerassi.it

Sotto le lenzuola, continue novità

La Alessanderx Spa (Gruppo Magni) è presente sul mercato da oltre 50 anni con certificazione Europe's 500 (Europe's Entrepreneurs for Growth) che la menziona tra le prime 500 imprese più dinamiche d'Europa e tra le prime 25 d'Italia. Nel 1997 inaugura il progetto franchising con il marchio Materassi & Materassi il riposo naturale.

La ricerca continua dei più sofisticati materiali innovativi per favorire la qualità del riposo e il benessere della colonna verte-

brale durante il sonno è il concept che alimenta lo sviluppo del franchising arrivato oggi a contare 50 affiliati su tutto il territorio nazionale.

«Essere i produttori è un nostro sicuro punto di forza - riferisce Marina Pappalardo, franchising manager - che ci permette di mantenere un ottimo rapporto qualità/prezzo, oltre che essere la migliore garanzia per il cliente finale e per il franchisee. Il nostro affiliato viene adeguatamente formato perché è fonda-

mentale riuscire a essere funzionali e capaci di dare consulenza qualificata ai clienti. Per quanto attiene, invece, la parte gestionale, il franchisee è costantemente supportato dalle campagne pubblicitarie aziendali e da varie iniziative di promozione di prodotti sempre all'avanguardia come la nuova linea Watergreen, a base di oli vegetali». Il servizio offerto va ben oltre il normale acquisto perché il cliente trova prodotti fatti su misura e veri e propri

consulenti del buon riposo che lo seguono anche dopo la vendita. Il 2008 è stato un anno particolarmente intenso con 10 nuove aperture di monomarca Materassi & Materassi. E sono buone anche le previsioni per il 2009, con cinque nuove aperture imminenti.

In conclusione, sui progetti di sviluppo aziendali, Marina Pappalardo riferisce che è molto alto l'interesse verso le regioni del Nord-Est, dove esistono molte aree di sviluppo per il marchio.

carriere
reti

NOMINE, PERSONAGGI ED EVENTI ALL'INTERNO DELLE RETI

➤ Il lavoro del tempo libero

Nel settore dei prodotti per adulti, i distributori automatici 24 ore su 24 garantiscono al consumatore l'anonimato che richiede. Questo il nuovo mercato individuato da Unica Box che vanta circa 500 macchine installate in Italia. Numerosi i vantaggi che assicura agli affiliati: ritorno economico immediato, investimento finanziabile, installazione e assistenza dei distributori. È anche possibile noleggiare i distributori. Con un operatore affidabile si ha l'opportunità di avviare un'attività redditizia che lascia molto tempo libero. **INFO:** Unica group Srl, tel. 049 7396125, 049 7396127, www.unicagroup.eu, info@unicagroup.eu

